

創業計画書

[令和 5 年 11 月 20 日作成]

お名前 イシヅカ マスヤマ シモエダ ミナクチ

1 創業の動機 (創業されるのは、どのような目的、動機からですか。)

複数のスポーツを一度に体験できるような機会があまり存在しないことに気づき、スポーツをより多くの人に楽しんでほしいという思いから、スポーツのためのイベントを主催する事業を運営しようと決意いたしました。	公庫処理欄
長年、競技者として競技に携わってきた身として、各競技がそれぞれの魅力を伝え合い、参加者が自分にとってよりよいスポーツ、団体との出会いを提供したいと考え、今回の融資の申し込みに至ります。	

2 経営者の略歴等 (略歴については、勤務先名だけでなく、担当業務や役職、身につけた技能等についても記載してください。)

年月	内容	公庫処理欄
R4年4月	神奈川大学 経営学部国際経営学科 入学	
過去の事業経験	<input checked="" type="checkbox"/> 事業を営んでいたことはない。 <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあり、現在もその事業を続けている。 (⇒事業内容:) <input type="checkbox"/> 事業を営んでいたことがあるが、既にその事業をやめている。 (⇒やめた時期: 年 月)	
取得資格	<input checked="" type="checkbox"/> 特になし <input checked="" type="checkbox"/> 有 (※自由記述欄参照願います 番号等)	
知的財産権等	<input checked="" type="checkbox"/> 特になし <input type="checkbox"/> 有 (<input type="checkbox"/> 申請中 <input type="checkbox"/> 登録済)	

3 取扱商品・サービス

取扱商品・サービスの内容	① 入場チケット(1日) 大人1,000, 学生500 (小中学生無料) (売上シェア 20%) ② 物販 売り上げ10% (売上シェア 10%) ③ イベント出展費用 20万 (1団体2日間) (売上シェア 70%)
セールスポイント	一度に複数のスポーツは体験できる機会を提供します。 スポーツに触れるだけでなく、その後、競技を続けてもらうための支援も行うことで、参加者の健康維持や団体の認知度向上、地域の活性化にも寄与します。
販売ターゲット・販売戦略	家族連れ、高齢層など幅広い層をターゲットにし、スポーツを楽しむ機会を提供します。また、協会や地域スポーツクラブなど、各競技の拡大に興味を持ったり、選手人口の減ったスポーツクラブをターゲットにし、イベントへの出展団体を獲得します。
競合・市場など企業を取り巻く状況	SPORTEC2024

4 取引先・取引関係等

	フリガナ 取引先名 (所在地等(市区町村))	シェア	掛取引の割合	回収・支払の条件	公庫処理欄
販売先	イパコジ 一般個人 ()	20%	0%	即日 即日回収	
	シュテンガ 出展団体 ()	80%	0%	即日 即日回収	
	ほか 社	%	%	日 日回収	
仕入先	()	%	%	日 日支払	
	()	%	%	日 日支払	
	ほか 社	%	%	日 日支払	
外注先	()	%	%	日 日支払	
	ほか 社	%	%	日 日支払	
人件費の支払	日		日支払(ボーナスの支給月 月、 月)		

☆ この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。
 ☆ なお、本書類は**お返しできませんので、あらかじめご了承ください。**
 ☆ お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。
 ☆ この書類に代えて、**お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。**

5 従業員

常勤従業員の人数 (法人の方のみ)	人	従業員数 (3ヵ月以上継続雇用者※)	50 人	(うち家族従業員)	0 人
				(うちパート従業員)	40 人

※ 創業に際して、3ヵ月以上継続雇用を予定している従業員数を記入してください。

6 お借入の状況 (法人の場合、代表者の方のお借入)

お借入先名	お借入残高	年間返済額
<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円
<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円
<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円

7 必要な資金と調達方法

必要な資金	見積先	金額	調達の方法	金額
店舗、工場、機械、車両など (内訳) 道具設置費用		50 万円	自己資金	50 万円
		50	親、兄弟、知人、友人等からの借入 (内訳・返済方法)	万円
設備資金			日本政策金融公庫 国民生活事業 からの借入	300 万円
			他の金融機関等からの借入 (内訳・返済方法)	万円
運転資金	商品仕入、経費支払資金など (内訳) 家賃(施設利用費×2日)	82 万円		
	イベント保険料	2		
合計		132 万円	合計	350 万円

8 事業の見通し (月平均)

	創業当初	1年後 又は軌道に乗った 後(R4年 7月頃)	売上高、売上原価(仕入高)、経費を計算された根拠をご記入ください。
売上高①	675 万円	1,150 万円	【創業時】 売上高: 団体出展料: 200,000×15=3,000,000円 入場料: 750{(1,000+500)÷2}×5,000=3,750,000円/総売上高: 6,750,000円
売上原価② (仕入高)	0 万円	万円	家賃(施設利用費): 400,000×2=800,000円 人件費: 正社員10人×400,000=4,000,000 アルバイト30人×10,000×2=600,000 イベント保険料: 10,000×2=20,000円
経費	人件費(注)	460 万円	480 万円
	家賃	80 万円	万円
	支払利息	万円	万円
	その他	2 万円	2 万円
合計③	542 万円	482 万円	【軌道に乗った後】 売上高: 団体出展料: 200,000×30=6,000,000円 入場料: 750{(1,000+500)÷2}×10,000=7,500,000円/総売上高: 11,500,000円 家賃(施設利用費): 400,000×2=800,000円
利益 ①-②-③	133 万円	668 万円	人件費: 正社員10人×400,000=4,000,000 アルバイト40人×10,000×2=800,000 イベント保険料: 10,000×2=20,000円 (注) 個人営業の場合、事業主分は含めません。

9 自由記述欄 (追加でアピールしたいこと、事業を行ううえでの悩み、欲しいアドバイス等)

g

ほかに参考となる資料がございましたら、併せてご提出ください。

(日本政策金融公庫 国民生活事業)